

Jeco Energies – Technical Business Developer



Technical Business Developer

Technische expertise creëert pas echte waarde wanneer ze uitgroeit tot concrete oplossingen voor klanten. Bij Jeco Energies ondersteunen we industriële bedrijven met slimme oplossingen rond elektrische installaties en industriële automatisering, van engineering tot implementatie.

Om onze activiteiten verder uit te bouwen zoeken we een Technical Business Developer die technische inzichten weet te vertalen naar duurzame commerciële opportuniteiten. Iemand die zich vlot beweegt in een industriële omgeving, relaties opbouwt op verschillende niveaus en nieuwe projecten weet te initiëren zonder daarbij de technische inhoud uit het oog te verliezen.

- Bouwt duurzame relaties uit met industriële eindklanten, machinebouwers, integratoren en andere relevante stakeholders.
- Detecteert en ontwikkelt commerciële opportuniteiten binnen Industrial Automation en elektrische installaties.
- Analyseert technische uitdagingen, investeringsplannen en toekomstige behoeften van klanten.
- Adviseert klanten over mogelijke oplossingen en vertaalt behoeften naar concrete projecten.
- Verbindt klantvragen met de technische expertise van Jeco Energies en werkt samen met onze specialisten aan een passend voorstel.
- Begeleidt commerciële trajecten van eerste contact tot offerte, onderhandeling en overeenkomst.
- Breidt actief het klantenbestand uit en creëert nieuwe opportuniteiten binnen bestaande en nieuwe markten.
- Volgt marktontwikkelingen, investeringen en industriële trends op de voet.
- Vertegenwoordigt Jeco Energies op beurzen, netwerkevents en andere professionele ontmoetingsplaatsen.
- Draagt actief bij aan de verdere groei en marktpositie van Jeco Energies.

Skills & Ervaring

- Bachelor- of masterniveau, of gelijkwaardig door ervaring.
- Ervaring in een commerciële functie binnen een technische of industriële omgeving.
- Affiniteit met industriële automatisering, elektrische installaties of industriële projecten.
- Sterk in het herkennen en ontwikkelen van zakelijke opportuniteiten.
- Voldoende technische bagage om inhoudelijke gesprekken te voeren met klanten en technische teams.
- Ervaring met complexe commerciële trajecten, offertes en onderhandelingen.
- Sterke communicatieve vaardigheden en een professionele uitstraling.
- Zelfstandig, ondernemend en resultaatgericht.
- Vlotte kennis van Nederlands en Engels.

Wat bieden we jou aan?

- Een commerciële rol met een sterke technische inhoud.
- De vrijheid om opportuniteiten te ontwikkelen en mee te bouwen aan de groei van Jeco Energies.
- Nauwe samenwerking met ervaren engineers en technische specialisten.
- Een sleutelpositie binnen een ambitieus en toekomstgericht bedrijf.
- Een contract van onbepaalde duur.
- Een competitief salarispakket aangevuld met extralegale voordelen zoals een bedrijfswagen met laadpas, maaltijdcheques en andere interessante extra's.

Bij Jeco Energies geloven we dat **sterke teams ontstaan uit diversiteit**. Het bundelen van verschillende expertises, achtergronden en perspectieven is een essentieel deel van onze groei, net zoals we dat doen binnen onze technische domeinen en R&D-activiteiten. Gelijkwaardige kansen, ongeacht gender, leeftijd, afkomst, overtuiging of beperking. We streven naar een cultuur waarin elke medewerker zich **veilig, gerespecteerd en gewaardeerd** voelt.

Diverse teams maken ons slimmer. En slimme energie, dat is waar Jeco Energies voor staat.

#whenpowerbecomessmart

- **Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.**

<https://jeco-energies.com>