

Jeco Energies – Senior Sales Specialist



Senior Sales Specialist

Achter elke efficiënte productielijn schuilt een doordachte automatiseringsaanpak. Jeco Energies ondersteunt industriële bedrijven bij die uitdaging, van engineering tot implementatie. Om onze positie verder uit te bouwen zoeken we een Senior Sales Specialist die kansen ziet waar anderen voorbijlopen, relaties opbouwt op directioniveau en zich thuis voelt in een technische industriële omgeving.

Wat wordt er van jou verwacht?

- Potentiële klanten in kaart brengen en actief bouwen aan nieuwe contacten binnen de industriële markt
- Je gebruikt je netwerk en marktkennis om deuren te openen bij industriële eindklanten, machinebouwers en integratoren.
- Gaat in gesprek met klanten om hun uitdagingen, technische behoeften en toekomstige projecten te begrijpen.
- Herkennen van commerciële opportuniteiten en vertaalt deze, samen met onze technische experts, naar concrete voorstellen.
- Opvolgen van opportuniteiten vanaf de eerste kennismaking tot onderhandeling en overeenkomst.
- Duurzame klantenrelaties opbouwen en je ziet waar bijkomende samenwerkingen mogelijk zijn.
- Je speelt in op veranderingen en kansen in de markt.
- Vertegenwoordiging van Jeco Energies op relevante netwerkevents, beurzen en andere gelegenheden waar nieuwe contacten ontstaan.

Skills

- Ervaring in een commerciële functie binnen een technische of industriële omgeving.
- Een bestaand netwerk binnen de industrie, industrial automation, machinebouw of aanverwante sectoren.
- Commerciële drive om zelf nieuwe klanten te benaderen.
- Voldoende technische kennis van elektrische installaties en/of industriële automatisering om inhoudelijke gesprekken te voeren.
- Het vermogen om klantbehoeften te begrijpen en samen met technische collega's naar oplossingen toe te werken.
- Ervaring met onderhandelingen, offertes en commerciële trajecten.
- Zelfstandigheid, initiatief en een resultaatgerichte aanpak.
- Vlotte professionele kennis van het Nederlands en Engels.

Wat bieden we jou aan?

- Een commerciële rol met ruimte om nieuwe klanten en marktopportuniteiten te ontwikkelen.

- Autonomie om je aanpak en klantencontacten vorm te geven.
- Samenwerking met technische specialisten die je helpen om klantvragen te vertalen naar oplossingen.
- Een sleutelrol in de verdere groei van onze activiteiten binnen Industrial Automation.
- Contract van onbepaalde duur.
- Salarispakket met extralegale voordelen, waaronder een bedrijfswagen met laadpas, maaltijdcheques,...

Bij Jeco Energies geloven we dat **sterke teams ontstaan uit diversiteit**. Het bundelen van verschillende expertises, achtergronden en perspectieven is een essentieel deel van onze groei, net zoals we dat doen binnen onze technische domeinen en R&D-activiteiten. Gelijkwaardige kansen, ongeacht gender, leeftijd, afkomst, overtuiging of beperking. We streven naar een cultuur waarin elke medewerker zich **veilig, gerespecteerd en gewaardeerd** voelt.

Diverse teams maken ons slimmer. En slimme energie, dat is waar Jeco Energies voor staat.

#whenpowerbecomessmart

- **Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.**

<https://jeco-energies.com>